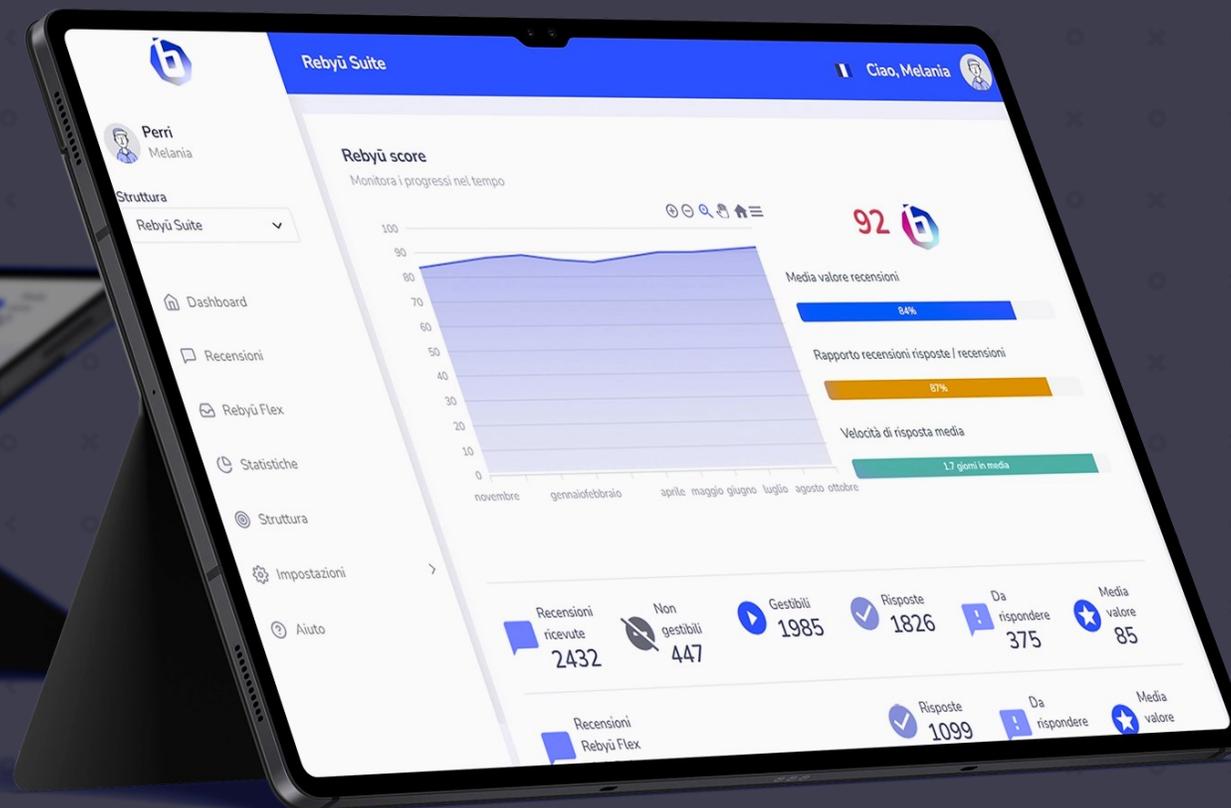




# Proposta di partnership

# 01 Rebyu

IN BREVE



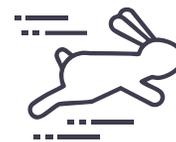
## IL PROBLEMA

Le recensioni online non possono essere ignorate!

Le recensioni influenzano l'80% delle decisioni di acquisto.



## E allora, perché gli albergatori non rispondono?



**Poco tempo.** La maggior parte degli hotel non può investire il giusto tempo e risorse in questa singola attività. Il risultato? risposte sciatte e banali o, peggio, nessuna risposta.



**Assenza di competenze specifiche.** Mantenere uno stile di risposta uniforme e autentico su tutte le piattaforme richiede risorse, impegno e competenze specifiche in marketing e comunicazione.



# La soluzione è Rebyu: Reputazione alle stelle senza sforzo.

Con Rebyu ogni hotel può rispondere in modo professionale, coinvolgente e personalizzato, valorizzando la propria immagine online e risparmiando tempo prezioso.



Migliora il  
posizionamento  
su Google



Migliora la  
reputazione  
online



Fidelizza  
i clienti



Aumenta le  
Prenotazioni  
online



**Guarda  
Rebyu in azione.**  
Bastano 2 minuti





# Ogni risposta è un Capolavoro

FEATURES



## Pronte in 1 secondo

Rebyu risponde automaticamente alle recensioni, consentendo una gestione rapida ed efficiente senza intervento manuale, riducendo così le attività ripetitive e dispendiose in termini di tempo.



## Belle e intelligenti

Grazie a un sofisticato sistema di prompt sviluppato da esperti di reputazione alberghiera, Rebyu genera risposte intelligenti e mai banali.



## Con il tuo stile

Rebyu replica il tono di voce e lo stile specifico del brand dell'hotel, offrendo risposte uniche per ciascuna struttura e uniformando la comunicazione online.



## In tutte le lingue del mondo

Con la traduzione in tempo reale delle recensioni e delle risposte, Rebyu permette di comunicare con ospiti di ogni nazionalità, migliorando l'accessibilità globale.



# Con Rebyu tutto è più semplice

FEATURES



## Gestione centralizzata

La comodità di avere su un'unica dashboard le recensioni provenienti da Google, TripAdvisor, Expedia e Booking.com.



## Flessibilità

5 account per struttura e possibilità di gestire più hotel da un unico account master: Rebyu si adatta alle esigenze di ogni team di lavoro.



## Analisi delle performance

Una dashboard intuitiva che mostra recensioni, valutazione media e velocità di risposta, facilitando il monitoraggio della reputazione e l'analisi della soddisfazione degli ospiti.



## Supporto completo

Supporto con ticket h/24 e consulenti dedicati per aiutarti a sfruttare Rebyu al massimo delle sue potenzialità fin dal primo giorno.

# 01

## La nostra qualità di risposta è senza precedenti.

Merito del prompt, scritto da esperti di **comunicazione, marketing e hospitality** con la supervisione del maggiore esperto di recensioni alberghiere, Maurizio D'Atri. Le risposte di Rebyu sono studiate per dare il massimo risultato in termini di retention e soddisfazione cliente.



## Due caratteristiche che ci rendono unici

# 02

## Replichiamo fedelmente lo stile dell'hotel, per risposte iperpersonalizzate.

Grazie a un semplice questionario, Rebyu apprende lo stile unico dell'hotel. Ogni risposta è un riflesso accurato dell'identità della struttura.





BENEFICI

## I nostri clienti lo confermano!

Le risposte di Rebyu sono un potente strumento di marketing



### Incremento della brand reputation

+12% di recensioni con valutazioni più alte



### Crescita nel ranking di Google

grazie a più recensioni positive e frequenti



### Aumento delle prenotazioni

+11% nelle prenotazioni e +9% di fatturato



### Ospiti entusiasti

risposte belle e puntuali aumentano la retention



### Grande risparmio di tempo e risorse

il team può dedicarsi agli ospiti in serenità

# 02 Diventa un pioniere dell'ospitalità digitale

LA NOSTRA PROPOSTA DI PARTNERSHIP





# Cinque motivi per diventare partner Rebyu

## 01

### Unisciti a una rete di innovatori

Diventa parte di una community di esperti che stanno rivoluzionando il settore hospitality.

## 02

### Differenziarti dalla concorrenza

Offri ai tuoi clienti uno strumento innovativo per aumentare visibilità e prenotazioni, posizionandoti come un punto di riferimento nel settore dell'ospitalità digitale.

## 03

### Aumenta la tua visibilità

Partecipa ai nostri workshop, webinar e alle fiere di settore e moltiplica la tua visibilità nel mondo dell'ospitalità.

## 04

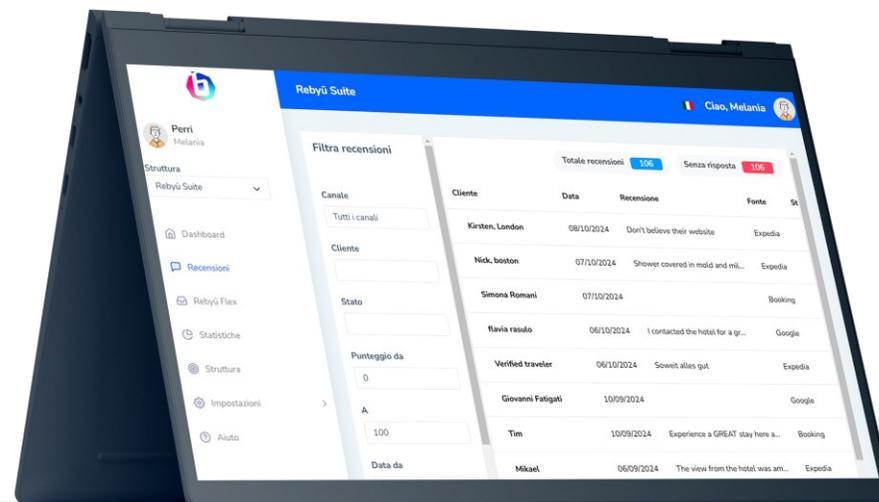
### Raggiungi facilmente i tuoi obiettivi di vendita

grazie al nostro pacchetto partner che include formazione, supporto e materiali di marketing.

## 05

### Massimizza il ROI

Con Rebyu generi un ritorno sull'investimento rapido e tangibile.





# Partecipa al nostro piano di comunicazione e raggiungi migliaia di potenziali nuovi clienti.

- Accesso a eventi di settore con il brand Rebyu.
- Possibilità di co-branding in workshop e webinar organizzati da noi
- Presenza esclusiva su piattaforme digitali grazie alle campagne di comunicazione
- Partecipazione ad eventi di settore anche in co-partnership
- Accordi con i principali magazine del settore per la pubblicazione di articoli, interviste e case history
- Inserimento in un piano di campagne digitali per raggiungere un pubblico B2C altamente qualificato

**Rebyū**  
free to do more

Rebyū Srl

Via Lima 7, Roma

[info@rebyu.ai](mailto:info@rebyu.ai)

[rebyu.ai](http://rebyu.ai)

Ufficio Partnership

Melania Perri

[m.perri@rebyu.ai](mailto:m.perri@rebyu.ai)

+39 348 864 8973